

Взгляды, выраженные в данном документе, являются мнением автора и не обязательно отражают взгляды или политики Азиатского банка развития (АБР) или его Совета Директоров, или представляемых ими Правительств. АБР не гарантирует точность данных в данном документе и не берет на себя никакой ответственности за последствия их использования. Используемая терминология не обязательно может совпадать с официальными терминами АБР.

Настоящий документ был переведен с английского языка с целью охвата более широкой аудитории. Однако, английский является официальным языком Азиатского банка развития, и оригинал настоящего документа на английском языке является единственно подлинным (то есть официальным и юридически правомочным) текстом. При цитировании текста необходимо давать ссылку на оригинал данного документа на английском языке. Азиатский банк развития не гарантирует точности перевода и не несет ответственности за любые отклонения от оригинала.

Определение таможенной стоимости: краткое описание лекции

ЛИНЬ Хон, доцент

Шанхайский таможенный колледж

I. Предисловие

- Определение таможенной стоимости как важная часть системы тарифов
- Таможенная стоимость как объект международных торговых переговоров
- Соглашение ВТО по определению таможенной стоимости

II. Международные правила по определению таможенной стоимости

1. Статья VII ГСТТ, первое международное правило по определению таможенной стоимости

2. Конвенция по определению стоимости товаров для таможенных целей
(Брюссельская Конвенция)

3. Соглашение о реализации Статьи VII ГСТТ 1994 года

О “Соглашении по определению таможенной стоимости”:

“Соглашение ВТО по определению таможенной стоимости” направлено на содействие торговле. Оно уделяет внимание соблюдению практики торговли

при определении таможенной стоимости, чтобы можно было предвидеть стоимость, облагаемую пошлинами, избегая произвольную и фиктивную оценку. Это обеспечивается Определением Стоимости и методом оценки, которые приводятся в Соглашении.

В настоящее время Китай использует Соглашение ВТО по определению таможенной стоимости. Подробное рассмотрение на практических примерах.

Цена импортируемых товаров, облагаемых пошлиной, представляет собой стоимость операции. Стоимость операции относится к цене, которая фактически оплачена или должна быть оплачена импортером продавцу, и должна соответствовать определенным условиям.

Последствия стоимости операции?

- (1) “Нейтральные”
- (2) “Предсказуемые”
- (3) Противоречия с обычными методами определения стоимости.

Шесть методов определения стоимости:

(1) Основной метод – оценка стоимость, на которую начисляется пошлина, на основе стоимости сделки, включающей оцениваемые товары.

Первый метод не может использоваться в том случае, если цена реализации оцениваемых товаров не соответствует следующему.

- ① Обычно продавец не налагает каких-либо ограничений на покупателя в отношении того, что он должен делать с товарами.
- ② Нельзя налагать какие-либо условия в отношении оговоренной цены.
- ③ Можно обоснованно определить прибыль, которую продавец

получил от перепродажи товаров.

- ④ Отношения между покупателем и продавцом не оказывают влияния на цену.

Корректировочные позиции в отношении стоимости, которые должны или не должны включаться в цену сделки. Таможенный орган должен внести корректировки, в том случае, если задекларированная цена не включает или превышает определенные платежи.

Корректировочные позиции

Включаются:

- ① комиссию продавца и комиссионное вознаграждение брокера
- ② стоимость контейнера и плату за упаковку
- ③ оплату за оказание помощи
- ④ лицензионную плату или роялти
- ⑤ выгоды, принадлежащие продавцу
- ⑥ стоимость транспортировки и страховки

Вычитаются:

- ☐ Оплата за строительство, установку и сборку импортированных заводов, станков и оборудования.
- ☐ Стоимость транспортировки после импортирования.
- ☐ Пошлины импортера и внутренние налоги.
- ☐ Платежи, осуществляемые за дублирование импортированных товаров;
- ☐ Оплата за обучение за границей и инспектирование.

Помимо этого, процентные выплаты, которые отвечают определенным условиям, не включаются в стоимость, облагаемую пошлинами.

(2) Стоимость, облагаемая пошлиной, на основе цены сделки с товарами, которые идентичны оцениваемым товарам.

(3) Стоимость, облагаемая пошлиной, на основе цены сделки с товарами, которые схожи с оцениваемыми товарами.

ПРИМЕЧАНИЕ: В том случае, если оцениваемые товары отличаются от идентичных или схожих товаров, с точки зрения количества сделки, коммерческого уровня, маршрута перевозки и транспортного средства, корректировка цен должна осуществляться в свете фактических обстоятельств оцениваемых товаров.

(4) (Метод вычитания) .

Стоимость, облагаемая пошлиной, - это цена, рассчитываемая на основе стоимости за единицу импортированного товара, или идентичного или схожего с ним, проданного на самую большую сумму, и с вычетом следующих факторов:

Вычитаются:

- ☐ Комиссия или прибыль и платежи общего характера.
- ☐ Транспортировка, страхование и другие соответствующие платежи, осуществленные импортером.
- ☐ Тарифы и внутренние налоги импортера.

В том случае, если идентичные или схожие товары не продавались, которые бы соответствовали импортируемым первичным продуктам, то по просьбе импортера, рассчитывается рыночная цена товаров для дальнейшей переработки, которые оцениваются в соответствии с ценой за единицу для самого большого общего проданного количества. Таким образом, стоимость

оцениваемых товаров, облагаемая пошлиной, будет выше рыночной стоимости, с вычетом выше упомянутых факторов и стоимости, добавленной в процессе переработки.

(5) (Рассчитанная стоимость) .

Стоимость, облагаемая пошлиной, должна основываться на рассчитанной стоимости, а рассчитанная стоимость должна включать следующее:

Стоимость сырья, используемого для производства в стране производителя, и стоимость сборки.

☐ Прибыль и платежи общего характера.

☐ Международные перевозки, страхование и разные платежи.

(6) (Метод рассуждения) .

Некоторые методы четко обозначены как запрещенные, так как они противоречат принципу определения таможенной стоимости.

III. Как реализовать Соглашение ВТО по определению таможенной стоимости в Китае

1. Обновление нашей концепции стоимости, обеспечение точной оценки, осуществление интеграции с Соглашением ВТО по определению таможенной стоимости.

Определение стоимости импортируемых товаров, облагаемой пошлиной, по стоимости сделки – международное обязательство, которое должен выполнить Китай после вступления в ВТО.

· Китай полностью внедрил систему ВТО по определению таможенной стоимости, которая включает ряд методов определения стоимости. Эти методы

нацелены на приведение в соответствие оцениваемых цен импортированных товаров с фактической стоимостью этих товаров.

- Модернизация концепции определения стоимости и практическое использование методов определения стоимости.

2. Ключ к успеху реализации Соглашения ВТО по определению таможенной стоимости – сделать так, чтобы оценка цены соответствовала “стоимости сделки”.

- Исследования продемонстрировали, что Соглашение ВТО по определению таможенной стоимости не исключает оценку таможенной стоимости. Таможенные органы имеют право проверить стоимость, задекларированную импортером.

- Декларирование и проверка стоимости представляют собой эффективный метод для определения цены в соответствии со “стоимостью сделки” .

III. Заручиться поддержкой и пониманием со стороны общественности для успешной реализации Соглашения ВТО по определению таможенной стоимости.

- Успешность реализации Соглашения ВТО по определению таможенной стоимости зависит от поддержки общественности, в частности коммерческого сектора.

- Справедливая, единая и нейтральная оценка, защищающая законные интересы импортеров и содействующая соблюдению законодательства со стороны импортеров.

IV. Права и обязанности таможенных органов при определении стоимости, облагаемой пошлиной.

V. Права и обязанности плательщиков налогов и пошлин при определении стоимости, облагаемой пошлиной.