



**ФОРУМ ДЕЛОВОГО РАЗВИТИЯ
ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКОГО РЕГИОНАЛЬНОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

**ФДР
Приложение к отчету ЦАРЭС
Отчеты дискуссионных групп**

***Гостиница Sheraton Urumqi, Урумчи, Синьцзян УАР,
КНР
16-17 октября 2006 год***

**КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ПЛЕНАРНОЙ СЕССИИ I
РАСШИРЕНИЕ ТОРГОВЛИ И ИНВЕСТИЦИЙ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ:
ОПРЕДЕЛЕНИЕ РОЛИ БИЗНЕС СЕКТОРА
Урумчи, Синьцзян УАР, Китайская Народная Республика
16-17 октября 2006 года**

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ВОПРОСЫ

Пленарная сессия 1 проходила под председательством г-жи Бригиты Шмогнеровой, вице-президента Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), и на ней участвовали: г-н Джоомарт Оторбаев, старший советник, Европейский банк реконструкции и развития; г-н Набиджон Касимов, заместитель председателя, Торгово-промышленная палата, Узбекистан; г-жа Жу Минг, заместитель Генерального директора, Агентство по продвижению инвестиций, Министерство торговли, Китайская Народная Республика, и исполнительный вице-президент, Китайский совет по продвижению международных инвестиций; и г-н Зоригт Намсрайджав, исполнительный директор, Tuushin Co. Ltd., Монголия. Д-р Питер Бримбл, Президент, Asia Policy Research Co. Ltd. был модератором.

Во время дискуссии рассматривались следующие вопросы:

1. Какие факторы объясняют относительно низкие уровни региональной торговли и инвестиций в Центральной Азии?
2. Каковы краткосрочные и среднесрочные перспективы для улучшения бизнес среды во всей Центральной Азии?
3. Каковы основные препятствия для создания улучшенной бизнес среды, и что не позволяет устранить их?
4. Каковы приоритеты для развития частного сектора во всей Центральной Азии?
5. Какие факторы объясняют ограниченное вовлечение бизнес сектора в региональные проекты и программы сотрудничества?

ТРУДНОСТИ ДЛЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Во время дискуссий был рассмотрен ряд общих сдерживающих факторов для ведения бизнеса:

- Неадекватная инфраструктура и системы сообщений – дорожные, железнодорожные, воздушные, энергосистемы и, в частности, системы связи;
- Неадекватная политическая воля для реализации реформ на уровне стран, а также на региональном уровне;
- Границы в Центральной Азии остаются барьерами, и несмотря на многие усилия решить эту проблему; это вопрос требует срочного решения;
- Принятие решений правительством зачастую осуществляется

- закрытым и непрозрачным образом;
- Продолжающаяся коррупция и практика местничества в Центральной Азии и ее негативное влияние на восприятие региона и на ведение бизнеса в регионе.

Кроме этого был выделен ряд конкретных трудностей относительно вовлечения деловых кругов:

- Трудности в общении: между государственным и частным секторами, и между странами в регионе;
- Недостаточность общей информированности о ведении бизнеса в или о бизнес возможностях в Центральной Азии – необходимо обозначить Центральную Азию на карте;
- Слабые связи между деловыми сообществами в регионе, и необходимость развивать более высокие уровни связи, потоков информации и доверия;
- Трудности для бизнес сектора при получении информации о деятельности ЦАРЭС.

ВОЗМОЖНОСТИ

Фокусируя внимание на макро-вопросах, группа экспертов затронула ряд региональных бизнес возможностей:

- Развитие широкого спектра секторов: включая транспортную инфраструктуру (воздушную, железнодорожную, автодорожную, пр.), логистику и связанные услуги, энергетику, информационные технологии и телекоммуникации;
- Использование туризма как силы для регионального сотрудничества, с усилиями по продвижению регионального туризма и интеграции между Китаем и Центральной Азии на арене туризма – возможно через проект «Шелковый путь», поддерживаемый ПРООН.

РЕКОМЕНДАЦИИ

- Продолжать оказывать давление с целью реформирования политики и других связанных реформ во всех ключевых областях, представляющих общую обеспокоенность для деловых кругов, признавая, что «деньги придут вслед за реформами»:
 - Реформы политики для поддержки обеспечения инфраструктуры;
 - Четкие и прозрачные правила для бизнес деятельности;
 - Особое внимание – сокращению бюрократизма, управлению и коррупции;
 - Необходимо более эффективно мобилизовывать и использовать международную финансовую помощь для поддержки инфраструктурных проектов.
- Создание механизмов консультаций между государственным и

- частным секторами на национальном уровне во всех странах ЦАРЭС, чтобы сфокусировать внимание всех заинтересованных сторон на лоббировании и реализации критически важных реформ для улучшения бизнес среды (исходя из работы, которая в настоящее время уже проводится ЕБРР).
- Создание механизма для обеспечения того, чтобы обеспокоенность и перспективы для деловых кругов более эффективно отражались в планировании и реализации политики и усилий в области регионального сотрудничества:
 - Еще раз рассмотреть содержание Бишкекского плана действий по конкретным следующим шагам, рекомендованным в нем; и определить конкретные ресурсы для прямой поддержки этой деятельности;
 - Создание координационного пункта по бизнес сектору для вопросов регионального сотрудничества в каждой стране;
 - Более явное вовлечение деловых кругов в рабочие группы и связанную деятельность ЦАРЭС;
 - Разработка политик регионального сотрудничества, которые имеют отношение к бизнесу;
 - Создание бизнес среды ЦАРЭС, которая способствует росту доверия и понимания между деловыми кругами в регионе, и также содействует более тесным связям с правительствами. Вовлечение торговых палат и бизнес ассоциаций может стать важным элементом этой работы.
 - Специальные меры, возможно через развитие информационных советов, с целью расширения доступности информации для деловых кругов по деятельности в области регионального сотрудничества и связанной деятельности, а также усиление информационного взаимодействия и связей между деловыми кругами по всему региону ЦАРЭС. Эта деятельность должна включать усилия по увеличению информированности о бизнес возможностях в Центральной Азии среди инвесторов за пределами региона, которые могут координироваться с инициативой Инвестиционного форума «Шелковый путь», поддерживаемой ПРООН.

И, наконец, сессия подчеркнула важность обеспечения осуществления последующих практических действий, основанных на обсуждениях конференции. В частности, призыв ко всем заинтересованным сторонам определить более высокую приоритетность вовлечению бизнес сообщества в региональное сотрудничество и увеличить ресурсов для достижения этой цели.

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ПЛЕНАРНОЙ СЕССИИ II ИНфраСТРУКТУРА, ФИНАНСИРОВАНИЕ И ПАРТНЕРСТВА МЕЖДУ ГОСУДАРСТВЕННЫМ И ЧАСТНЫМ СЕКТОРАМИ: ПРОДВИЖЕНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ ВПЕРЕД

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ВОПРОСЫ

Пленарная сессия 2 проводилась под председательством г-на Ликун Джина, Вице-Президента по операциям 1 Азиатского банка развития (АБР) и включала: г-на Рагувир Шарма, руководитель миссии, Центрально-азиатская энергетическая программа, Всемирный банк; г-на Рафката Хасанова, ОО «Инвестиционный круглый стол»; и г-на Сонг Лианг, Генеральный директор, финансовый офис, Правительство автономного региона Внутренняя Монголия Китайской Народной Республики. Г-н Ханс Шваб, директор SICPA Management SA был модератором сессии.

Обсуждения рассматривали следующие вопросы:

1. Каково текущее состояние общей инфраструктуры региона? Каковы ее сильные и слабые стороны?
2. Каким образом можно привлечь финансы для финансирования развития инфраструктуры в Центральной Азии?
3. Каковы перспективы и варианты для партнерств между государственным и частным секторами в финансировании развития инфраструктуры в регионе?
4. С точки зрения ПГЧС, какие инициативы в области региональной инфраструктуры являются наиболее привлекательными?
5. Являются ли рынки капитала жизнеспособными во всей Центральной Азии?
6. Какие программы существуют для финансирования МСП на уровне региона и стран?

ТРУДНОСТИ ДЛЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Во время дискуссий был рассмотрен ряд общих сдерживающих факторов для ведения бизнеса:

- Согласно Глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума, общая инфраструктура воспринимается местным бизнес сообществом как плохая и большинстве областей - недостаточная.
- Аналогичным образом, состояние рынков капитала также воспринимается как недостаточное, особенно это касается прочности банков, доступа к кредитам и сложности рынка (при этом Казахстан и Азербайджан демонстрируют определенные стратегические преимущества по сравнению с другими странами в регионе). В целом же, недостаточность долгосрочного финансирования, прозрачности и законодательства для

продвижения и поддержки ПГЧС – это факторы, препятствующие росту в регионе.

- Чтобы сократить разрыв, требуется немедленный и сильный «толчок» для улучшения рынков капитала.
- Отмечается отсутствие устойчивых механизмов для поддержания усилий по удовлетворению требований к инфраструктуре.
- Регион все еще подвержен высокой степени коррупции, что серьезным образом влияет на международное доверие и желание крупных инвесторов инвестировать в регион.
- Существует потребность в согласовании интересов частного сектора с социальными интересами правительства.
- Строительство широкой сети железных дорог требует поддержки со стороны многосторонних институтов.

ВОЗМОЖНОСТИ

Группа экспертов затронула ряд региональных возможностей для бизнеса:

- Существуют различные типологии финансирования для поддержки развития инфраструктуры.
- Во всех промышленных секторах существуют обширные инвестиционные возможности.
- В сотрудничестве с финансовыми институтами могут быть разработаны многоуровневые финансовые услуги.
- Существуют многочисленные инвестиционные возможности в секторе энергетики и электричества.
- Имеется опыт в области ПГЧС, который может быть использован как модель при разработке механизмов финансирования, чтобы удовлетворять финансовые потребности региона.

РЕКОМЕНДАЦИИ

- Существует необходимость создать платформу для диалога на микро-уровне.
- Необходимо пересмотреть и принять законодательство, чтобы разрешить многочисленные задачи, стоящие перед инвестициями/ ПГЧС.
- Необходимо разработать региональную институциональную систему для потребностей ПГЧС.
- Необходимо предоставить долгосрочное финансирование в сотрудничестве с многосторонними институтами.
- Страны ЦАРЭС должны быть ориентированы на и ознакомлены с важностью ПГЧС.
- Существует необходимость согласования социальных задач правительства с коммерческими задачами частного сектора.

- Инвестиции в инфраструктуру должны быть самоокупаемыми и быть способны предоставлять выгоды индивидуальным странам и региону.

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ДИСКУССИОННОЙ ГРУППЕ ПО СЕКТОРУ ЭНЕРГЕТИКИ

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ДИСКУССИИ

В состав экспертов дискуссионной группы по сектору энергетики входили: г-н Рагувир Шарма, руководитель миссии, Центральная-азиатская энергетическая программа, Всемирный банк; г-н Марат Кожамбетов, региональный бизнес директор по Центральной Азии, AES Silk Road Inc.; г-н Базарбай Мамбетов, Президент, Ассоциация нефтетрейдеров, Кыргызская Республика; и г-н Кодир Норов, председатель, Avesta Investment Group, г-н Эрик Питер, ведущий банкир, миссия по энергетике, электричеству и коммунальным предприятиям, Европейский банк реконструкции и развития.

Трудности

- Регион богат значительными энергетическими ресурсами, но они распределены неравномерно. Разнообразие и взаимодополняемость предложения и спроса энергоресурсов требует регионального сотрудничества. При этом правительства обеспокоены относительно энергетической самодостаточности и склонны в пользу национальных, скорее чем региональных подходов.
- Удаленное местоположение, не имеющее выхода к морю, характеризуется ограниченными существующими экспортными маршрутами.
- За последние десятилетия в секторе энергетики реализовывались незначительные инвестиции, что привело к высоким техническим и коммерческим потерям и низким уровням сбора оплаты.
- Требуется усиление регулирования и наращивание потенциала. Правительствам необходимо полностью реализовывать инициативы реформирования, такие как приватизация, разукрупнение. Также существует потребность в реализации прогрессивных корректировок тарифов, которые позволят покрывать затраты, чтобы сделать проекты более жизнеспособными, в то же время делая их доступными для конечных пользователей. Требуется целевая помощь со стороны правительства для поддержки слоев населения с низкими доходами.

Возможности

- Значительные возможности для инвестирования в мощности по генерированию, передаче и распределению электричества, и в целях повышения эффективности.

- Преимущества, возникающие в результате расширения регионального сотрудничества, конкуренции и торговли энергоресурсами на рынках электричества, нефти и газа.
- Сильный опыт и достижения игроков коммерческого/частного сектора, готовых реализовывать проекты и достигнуть более высокой эффективности операционной деятельности.
- Содействие энергетической эффективности для управления спросом.
- Потенциал для эффективных по затратам проектов по возобновляемой энергии.

Рекомендации

- Вовлечение частного сектора является существенно важным для решения значимых задач в энергетическом секторе региона.
- Отсутствие выхода к морю требует регионального сотрудничества, которое более легко достижимо на основе конкретных специфичных проектов. Вовлечение частного сектора поможет «рассеять» вопросы политики и сфокусироваться на экономическом анализе проектов.
- Сильное партнерство среди трех ключевых заинтересованных сторон, участие правительств и коммерческого/частного сектора и МФИ существенно важно для успеха региональных энергетических проектов.
- В то время как это является желательным, может быть нет необходимости дожидаться полной гармонизации политических и законодательных рамок между странами. Вместо этого, чтобы ускорить импульс, могут быть созданы специфичные законодательные и политические рамки для определенных проектов, и это должно обязательно осуществляться с участием коммерческого/частного сектора (например, проект «Памир»).
- Необходимы справедливые и гармонизированные соглашения, чтобы помочь смягчить политические риски. Они также должны дополняться мерами по обеспечению гарантий, такими как страхование и гарантии от политических рисков от МФИ.
- МФИ могут играть важную роль в качестве нейтральной третьей стороны – «честного брокера»:
 - Подготовка проектов и проведение должной экспертизы посредством проведения независимого анализа третьей стороной (например, экологические стандарты, работа по вопросам, беспокоящим гражданское общество), чтобы обеспечить справедливость договоренностей достигнутых между сторонами (например, проект ВТС).
 - Эффективная законодательная структура: устранить недостатки в национальном законодательстве и положениях через прямые юридические контрактные отношения (например, проект «Памир»).

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ДИСКУССИОННОЙ ГРУППЕ ПО ГОРНОДОБЫВАЮЩЕМУ СЕКТОРУ

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ДИСКУССИИ

В состав экспертов дискуссионной группы по горнодобывающему сектору входили: г-н Марат Битимбаев, член Правления, DATA Invest LLP, Казахстан; Арчин-Эрдене Дарамбазар, Президент, Mongoila International Capital Corp., Монголия; и г-н Андре Куусвек, директор по стране в Казахстане, Европейский банк реконструкции и развития. Г-н Джоомарт Оторбаев, старший советник, Европейский банк реконструкции и развития был модератором.

Трудности

- Центральная Азия не имеет выхода к морю и характеризуется труднодоступным ландшафтом. Регион расположен далеко от экспортных рынков.
- Регион имеет относительно небольшие внутренние рынки.
- Инфраструктура и технологии в промышленности зачастую устаревшие.
- Финансирование для горнодобывающего сектора также зачастую является основным препятствием.
- Поток информации слабый; можно улучшить репутацию региона.
- Нездоровые законодательные изменения и политики, касающиеся промышленности, могут оказать воздействие на восприятие инвесторов.
- Государственные предприятия показали, что они неконкурентоспособны.

Возможности

- Страны ЦАРЭС богаты природными ресурсами, а горнодобывающая промышленность имеет потенциал для создания значительных внешних эффектов в экономике, включая возможности трудоустройства.
- Существуют возможности в области энергетической инфраструктуры и технологий, которые сопровождают горнодобывающую промышленность.
- В результате обширности некоторых стран ЦАРЭС, не все ресурсы еще пока полностью изучены.
- Существуют возможности в области формировании гармонизированных законодательных рамок для горнодобывающей промышленности.
- Необходимо усилить возможности для большего сотрудничества между и среди местных и иностранных компаний.
- Стратегические прямые иностранные инвестиции могут способствовать прозрачности.

Рекомендации

- Гармонизировать законодательство или создать более унифицированное законодательство в регионе, особенно с точки зрения существующих законов и положений.
- Государство должно создать очень простую законодательную среду, чтобы снизить возможности для коррумпированной практики. Необходимо оптимизировать бюрократические процедуры.
- Правительства должны реализовать, а частный сектор должен следовать принципам и критериям, установленным Инициативой прозрачности горнодобывающих предприятий (ИПГП).
- Перед принятием законодательства необходимо проводить консультации между государственным и частным секторами.
- Необходимо гарантировать стабильность и определенность в законодательной среде.
- Существует потребность в огромных инвестициях в транспортную инфраструктуру.
- Должны учитываться аспекты, связанные со здоровьем, безопасностью и окружающей средой.
- Участие местных сообществ в горнодобывающей промышленности очень важно.

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ДИСКУССИОННОЙ ГРУППЕ ПО СЕКТОРУ АГРОБИЗНЕСА

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ДИСКУССИИ

В состав экспертов дискуссионной группы по агробизнесу входили: г-жа Лилиана Казаку, главный исполнительный директор ОсОО «Mountain Pastures Holdings LLC», Казахстан; г-н Сулеман Фатимие, Вице-Президент, Афганское агентство по поддержке инвестиций; г-н Ибрахим Мохиб, Президент, торговая компания «Marco Polo Gulf Trading», Афганистан; и г-н Сабиг Абдуллаев, старший советник, отдел международного сотрудничества, Государственное агентство стандартизации, метрологии и патентов, Азербайджан. Г-н Роберт Сий, директор, отдел страновой координации и регионального сотрудничества, Департамент Центральной и Восточной Азии, Азиатский банк развития, был модератором.

Трудности

- Географическая изоляция различных производителей и ферм агробизнеса все еще является основным препятствием. Отсутствие конкуренции по различным режимам транспортировки (например, железнодорожной), а также плохая дорожная инфраструктура в большей части сельскохозяйственных областей приводит к высоким транспортным затратам при перемещении сельскохозяйственной продукции по региону. В большинстве стран недостаточно количество складских сооружений.
- Другое ключевое препятствие – это зачастую трудные транзитные и таможенные процедуры для перемещения товаров через границу. Это увеличивает стоимость сельскохозяйственной продукции региона.
- Стандарты качества продукции по региону также неравномерны, а где они существуют, то проблемой является обеспечение их соблюдения. Как результат, сельскохозяйственные производители не в состоянии соблюдать требования ведущих рынков.
- Кредиты для фермеров и предприятий агробизнеса зачастую ограничены или нормированы. Финансовым институтам, которые привыкли работать с крупными государственными предприятиями, трудно охватить МСП и мелких фермеров. В некоторых странах системы собственности на землю препятствуют продаже или передаче земли, или запрещают долгосрочную аренду. Это препятствует доступу к финансированию и служит отрицательным стимулом для инвестиций с целью улучшения производительности земли.
- Ограничения по конвертируемости валюты и переводу иностранной валюты являются основными препятствиями для торговли сельскохозяйственными продуктами.
- Недостаточность технических и управленческих навыков в некоторых странах препятствуют иностранным инвестициям. Ограничения по

использованию иностранной рабочей силы или обременительные процедуры для получения разрешений на работу для иностранцев снижают доступ стран к лучшим квалификационным навыкам или экспертизе.

- Чрезмерное регулирование и продолжительные процедуры для получения лицензий или перемещения товаров через границы приводят к коррупции.
- Бизнес сообщества в различных странах не имеют доступа к хорошей информации о рынках или сетях потенциальных бизнес партнеров в соседних странах.

Возможности

- Сельское хозяйство заслуживает приоритетного внимания. В секторе имеется значительный потенциал для роста, принимая во внимание благоприятные условия для сельского хозяйства в регионе. Также большой сегмент населения стран работает на фермах или в сельскохозяйственных предприятиях.
- Многие страны в регионе уже являются мировыми лидерами по некоторым сельскохозяйственным продуктам. Узбекистан, например, является одним из крупнейших производителей хлопка. Регион также славится производством орехов и переработанных фруктов, а также молочной продукцией.

Рекомендации

- Улучшение физической инфраструктуры – дорог, железных дорог, хранилищ, пр. (при поддержке правительств и доноров) позволит предприятиям агробизнеса выйти на потенциальные рынки с ценами, которые являются конкурентоспособными на экспортных рынках. Стимулирование конкуренции между поставщиками транспортных услуг (включая государственные предприятия) может помочь снизить затраты на перевозку грузов.
- Приветствуется, чтобы правительства и доноры стимулировали микрофинансирование и кредиты для малых и средних предприятий. Доступ к финансированию может помочь предприятиям модернизировать их оборудование и улучшить производительность и качество. Реформа земельной политики может помочь улучшить доступ к кредитам, позволив частному сектору предоставлять приемлемый залог. Либерализация валютных рынков и платежных систем по всему региону значительно улучшит среду для агробизнеса и будет способствовать привлечению прямых иностранных инвестиций в сектор.
- В рамках проектной деятельности, осуществляемой донорскими агентствами с частным сектором, можно рассматривать меньшие сделки, что позволит такому финансированию охватывать большее количество предприятий.

- Страны ЦАРЭС должны рассмотреть вопрос внедрения общих стандартов для сельскохозяйственных продуктов (чтобы соответствовать международным требованиям к качеству) и возможное создание специализированного регионального института для реализации/распространения таких стандартов по региону. Региональная организация, которая будет нести ответственность за сертификацию качества и стандартов продуктов, может иметь структуру партнерства между государственным и частным сектором.
- Страны ЦАРЭС должны рассмотреть возможность договоренностей о свободной торговле, в частности для сельскохозяйственных продуктов, так как это значительно сократит затраты на транспортировку таких товаров через несколько границ.
- Регулярные бизнес форумы, охватывающие страны ЦАРЭС, будут облегчать обмен информацией, поиск возможностей и заключение сделок между деловыми сообществами различных стран.
- В нескольких странах ЦАРЭС государственные ведомства в сельскохозяйственном секторе нуждаются в переориентации. Государственные ведомства должны видеть свою роль как регулирование и содействие деятельности частного сектора в сельском хозяйстве, скорее, чем роль центрального планирования и директивного производства сельскохозяйственных товаров.

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ДИСКУССИОННОЙ ГРУППЕ ПО ФИНАНСОВОМУ СЕКТОРУ

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ДИСКУССИИ

В состав экспертов дискуссионной группы по финансовому сектору входили: г-н Хуго Миндерхоуд, представитель по стране, АКТЕ LLC, Узбекистан; г-н Фанглу Ванг, управляющий директор по управлению активами, CITIC Capital Holdings Ltd., Гонконг ЮжАзР; и г-н Ханс Шваб, директор, SICPA Management SA, Швейцария. Г-жа Вероника Джон, главный эксперт по инвестициям, Азиатский банк развития была модератором.

Трудности

- Различия в платежных системах, используемых банками и странами в регионе ЦАРЭС, препятствуют эффективным и результативным финансовым потокам. Неэффективные финансовые потоки оказывают отрицательное влияние на содействие торговле, перевод денежных средств, и могут даже поощрять нелегальную торговлю, которая значительно возросла за последние несколько лет.
- Несовместимые платежные системы и неспособность осуществлять операции, используя национальную валюту стран ЦАРЭС, лишают их соответствующие экономики финансовых ресурсов и стимулируют сохранение «серых» экономик. При таких обстоятельствах также ограничивается более глубокое финансовое посредничество в производственных секторах стран ЦАРЭС.
- Барьеры для входа для большинства финансовых институтов в рамках стран ЦАРЭС привели к отсутствию приграничных инвестиций в финансовые секторы друг друга.
- МСП продолжают сталкиваться с трудностями при поиске доступа к финансированию от банков и небанковских финансовых институтов.

Возможности

- Существует уникальная возможность внедрить совместимые клиринговые и платежные системы и положения, которые бы способствовали потоку платежей между странами ЦАРЭС с меньшими затратами, так как финансовые секторы в регионе пока еще находятся на изначальном этапе развития. Это приведет к незамедлительному росту туризма и торговли, и к сокращению наличных платежей за товары и услуги. Формальный сектор будет значительно расти и расширяться.
- Барьеры для выхода, которые существуют для финансовых институтов в странах ЦАРЭС, могут быть устранены, так как больше стран вступят в ВТО. По мере открытия рынков будет возникать больше возможностей для партнерств и совместных предприятий между финансовыми

институтами региона.

- Так как финансовый сектор будет расти в результате улучшения сотрудничества между финансовыми институтами в странах ЦАРЭС, то и распространение основных инвестиционных принципов и лучшей практики будет принуждать такие институты улучшать их стандарты до уровня, который будет соответствовать требованиям целевых рынков.

Рекомендации

- Улучшение потоков капитала и государственные инициативы в этом направлении должны стать приоритетом, чтобы обеспечить большую формализацию экономик ЦАРЭС в области торговли, денежных переводов и общей финансовой прозрачности.
- Необходимо, чтобы центральные банки региона провели обсуждения и предприняли конкретные шаги в связи с созданием единой клиринговой и платежной системы.
- Правительства стран ЦАРЭС должны предпринять усилия, необходимые для открытия своих финансовых секторов для инвесторов из соседних стран. Это является критически важным для эффективного регионального сотрудничества.
- Все еще существуют возможности для многосторонних финансовых институтов для предоставления финансовой поддержки в форме инвестиций в акционерный капитал и кредитного финансирования для финансовых институтов. Эти интервенции должны получить активную поддержку со стороны стран-членов МФИ, включая страны ЦАРЭС через их представительства в МФИ.

КРАТКИЙ ПРОТОКОЛ ПО ДИСКУССИОННОЙ ГРУППЕ ПО ТУРИЗМУ И СВЯЗАННЫМ УСЛУГАМ

ГРУППА ЭКСПЕРТОВ И ДИСКУССИИ

В состав экспертов дискуссионной группы по туризму и связанным услугам входили: г-жа Матлюба Улджабаева, председатель, Национальная ассоциация МСП, Таджикистан; г-н Дежан Джороджевич, председатель, Hyatt/EURO BAK, Казахстан; г-жа Ваинг Пинг, председатель, Палата туризма, Китайская Народная Республика; и г-н Магнус Бартлетт, издатель, Odyssey Books & Guides. Д-р Дэвид Олдфилд, исполнительный вице-президент, Asia Policy Research Co. Ltd., был модератором.

Трудности

Туризм является глобальной индустрией, объемы которой составляют миллиарды долларов, но, несмотря на богатые культурные, природные и исторические богатства, Центральная Азия принимает относительно небольшое число туристов и генерирует низкие уровни поступлений от туризма. Слабая эффективность секторов туризма региона и ограниченные иностранные инвестиции могут быть объяснены различными факторами, но, в частности, основные препятствия включают:

- По всему миру существует ограниченная информированность о странах Центральной Азии, как в отдельности, так и в целом. То незначительное внимание, которое страны или регион получают в глобальных новостях, обычно негативно, и отрицательно влияет на туризм.
- Туризм не является высоко приоритетной индустрией для некоторых правительств Центральной Азии по сравнению с такими секторами промышленности как энергетика или горнодобывающая промышленность, которые приносят высокие доходы. Поэтому не ожидается, что в ближайшем будущем появятся соответствующие планы, стратегии и инвестиции.
- Визы необычайно дороги и требуют времени на их получение. Страны Центральной Азии обычно ограничивают количество виз, которые они утверждают для китайских туристов.
- Физическая инфраструктура для поддержки туризма ограничена и обычно низкого качества.
- Стандарты услуг для туризма низкие в Центральной Азии, что является еще одним дополнительным фактором, почему регион менее конкурентоспособен на глобальном рынке туризма.

Возможности

Несмотря на существующие препятствия, в Центральной Азии все же существуют многочисленные возможности для инвестиций и развития сектора. Участники дискуссионной группы сфокусировались на четырех группах возможностей:

- По всему региону многочисленные исторические, культурные и экотуристические достопримечательности все еще слабо развиты, как и соответствующие сооружения поддержки и услуги.
- Туризм, связанный с проведением конгрессов/конференций, включая развитие сооружений для проведения конференций, имеет огромный потенциал в Центральной Азии. Международные конференции постоянно ищут новые и экзотические места для проведения заседаний.
- Серьезная потребность в улучшении стандартов услуг в регионе дает основание предполагать, что существует огромный потенциал для инвестиций в компании по обучению (например, школы гостеприимства, школы тур агентов, обучение для сотрудников авиакомпаний, пр).
- Создание связного, привлекательного для рынка имиджа Центральной Азии, скорее всего, будет способствовать росту туризма в регионе. Программа ПРООН «Шелковый путь» предлагает наилучшую возможность для совместной работы с целью создания благоприятного имиджа.

Рекомендации

Реализация этих потенциальных возможностей для инвестиций и развития сектора однозначно зависит от преодоления, или, по крайней мере, минимизации ключевых препятствий для туризма. Участники дискуссионной группы определили несколько рекомендаций, но основные, практические рекомендации, которые выносятся для привлечения внимания министров ЦАРЭС, включают следующие:

- Отправным пунктом должно стать создание компетентных, профессиональных туристических бюро в странах Центральной Азии. По существу они отсутствуют в регионе, и являются критически важными для улучшения информированности о странах. Они должны привлечь к участию частные предприятия, включая владельцев гостиниц, операторов авиалиний, тур операторов и других лиц. Помимо этого, бюро должны получать поддержку и частично финансироваться национальными и местными органами власти.
- Каждая страна-член ЦАРЭС должна стать членом Международной ассоциации конгрессов и конференций, чтобы получить лучший доступ к возможностям для организации таких мероприятий.
- Необходимо отменить визы в регионе, или, по крайней мере, консолидировать в единую региональную визу, что значительно снизит расходы путешественников, и будет способствовать развитию туризма по многим странам Центральной Азии. Некоторые страны СНГ уже сделали

возможным для своих соответствующих граждан осуществлять поездки в безвизовом режиме.

- Правительствам необходимо направлять больше финансирования и усилий (таких как механизмы партнерства между государственным и частным секторами), которые будут оказывать прямую поддержку развитию инфраструктуры для туризма.