

Центрально-Азиатское региональное экономическое сотрудничество (ЦАРЭС)
Центрально-Южно-Азиатский деловой круглый стол (ДКС)
Проект концепции – 2 сентября 2004 г.

А. Введение

1. На совещании на уровне руководства в рамках программы Центрально-Азиатского регионального экономического сотрудничества, которое состоялось в Алматы в апреле прошлого года, делегации стран провозгласили: *«необходимо больше участия частного сектора в программе ЦАРЭС и рекомендовали в качестве первого шага формирование отраслевых координационных комитетов, в состав которых должны войти представители частного сектора для участия в их деятельности. В более долгосрочном будущем необходимо рассмотреть вопрос формирования форума предпринимателей в рамках ЦАРЭС.»*

2. В соответствии с просьбой участников ЦАРЭС Секретариат подготовил проект концепции для проведения регионального делового круглого стола. Эта концепция не ограничивается только странами-членами ЦАРЭС, она предусматривает возможность участия деловых кругов Афганистана, Индии, Ирана, Пакистана и России, учитывая их критически важную роль в качестве соседей и торговых партнеров.

В. Участие частного сектора и региональное сотрудничество

3. Частный сектор в последние годы являлся инструментом в формировании региональных и субрегиональных экономических механизмов. Общая динамика развития экономики в мире была демонстративно возвращена частным сектором в таком объеме, что она стала банальной для правительств в поддержку роста частного сектора, а не просто их регулирования. Многосторонние организации, в том числе Всемирный банк и Азиатский банк развития, а также Организация объединенных наций, уделяют большое внимание вопросам частного сектора с 1990 года. Однако при изучении роли частного сектора в развитии предпринимательства необходимо учитывать, что уровни развития деятельности частного сектора и вклад частного сектора в экономическую деятельность сильно отличаются в разных странах.

4. Единой темой обсуждения с 1980-х годов было достижение экономических систем, движимых рынком, на основании свободной торговли и политики открытых дверей, проводимой правительством. В целом такая либеральная политика привела к высокому уровню экономического успеха, особенно в развивающихся странах, из-за эффективности, предоставляемой свободными рынками и частными предприятиями. Частный сектор стал известен как «двигатель экономического роста», даже в тех странах, где Правительство играет существенную производительную роль в экономике.

5. В последние годы, по мере того, как экономики в мире стали более взаимозависимыми, на центральное место вышли глобальные и региональные экономические торговые организации. Региональное экономическое сотрудничество, в частности, через интенсификацию или формирование региональных или субрегиональных группировок стран, разрасталось, начиная с конца 1980-х. Почти во всех случаях их взаимоотношения строятся на фундаменте «равного партнерства, совместной ответственности, взаимоуважения, общих интересов и общей выгоды». Фактическая роль, которую играет частный сектор, отличается от группы к группе, охватывая диапазон от

формальной структуры до неформальных целевых консультаций.¹ И хотя частный сектор оказывал поддержку в развитии и успешности региональных экономических группировок, обычно именно Правительства приводят в действие основы сотрудничества.

6. В ходе последнего исследования Направлений регионального экономического развития (НРЭР) в Восточной Азии был выявлен существенный вклад предпринимательства как основного фактора успеха в вопросах регионального экономического сотрудничества.² В отчете говорится: «Хотя Правительства обычно устанавливают направления субрегионального роста, ведущую роль в их осуществлении играет сектор предпринимательства. Успешные треугольники роста в Азии характеризуются минимальным участием правительства или полным его отсутствием в производственной деятельности в направлениях роста и в преуспевающем деловом секторе. Роль Правительства в первую очередь ограничена началом НРЭР, предоставлением инфраструктуры и разработкой комплекса нормативных и правовых документов с целью содействия развитию предпринимательства.» Далее в отчете говорится: «Однако, во многих регионах Азии сектор предпринимательства появился лишь недавно и не способен играть ведущую роль в НРЭР. Наилучшим примером тому является случай GMS. GMS прозябает в обсуждениях и планировании, вместо того, чтобы заняться делом, с 1992 года. Множество факторов являются причиной отсутствия прогресса в деятельности GMS, но основной причиной является недоразвитость предпринимательского сектора. Многонациональные компании и Правительства не могут восполнить этот недостаток самостоятельно; необходимо укрепить местные сектора предпринимательства, чтобы они могли играть ведущую роль в экономическом росте и развитии. Правительство может оказать помощь в развитии предпринимательства через совершенствование и расширение образовательной системы на уровне начального, общего и высшего образования, выделив более существенные ресурсы на развитие и способствуя развитию центров обучения навыков.»

1. Региональное экономическое сотрудничество: некоторые базовые принципы³

7. Можно выделить несколько базовых принципов, которые, в случае их выполнения, обычно приводят к успешным усилиям по привлечению предпринимательского сообщества к партнерству между государством и частным сектором, например, формирование механизмов для участия предпринимателей в инициативах регионального экономического сотрудничества. Будучи довольны простыми, эти принципы абсолютно необходимы для подготовки ДКС:

- Предпринимателям необходимо видеть быстрые и явные результаты их участия в любой деятельности, не входящей в рамки их собственных фирм. В контексте ДКС, этого можно достичь путем укрепления предпринимательства между странами-членами ЦАРЭС или путем усиления связей между предпринимателями ЦАРЭС и иностранными инвесторами.

¹ См. Приложение 1 по участию частного сектора в некоторых региональных организациях.

² См. Бримпл, Питер и Дэвид Олдфилд (1999). *Направления регионального экономического развития в Азии: торговля, ПИИ и новые основы анализа*. Справочный документ, подготовленный Службой советников по иностранным инвестициям Всемирного Банка для представительства в семинаре в защиту TREDА в 2000 году: Стимулирование торговли, инвестиций и роста в регионе Тюмени и вокруг него, 8-10 марта 2000 г., Пекин, Китай.

³ См. Приложение 2 в отношении уроков, извлеченных из Форума предпринимателей GMS (Организация региона Великого Меконга).

- В процессе определения программ и отраслей, предлагаемых ЦАРЭС, должны принимать участие и, насколько возможно, проводить оценку основные игроки частного сектора в соответствующей отрасли.
- Мероприятия, осуществляемые в рамках ЦАРЭС с целью содействия торговле и инвестициям, должны дополнять, но не дублировать, действия или ресурсы других группировок. В этой связи программы должны в максимальной степени использовать имеющиеся институциональные структуры и сводить к минимуму объем формирования новых структур.
- В качестве критически важного первого шага в процессе партнерства государства и частного сектора в ДКС государственный сектор и предпринимательские круги должны согласовать ряд оперативных процедур и правил. Необходимо также согласовать четкие, реалистичные и измеримые цели и задачи. Заранее необходимо определить механизмы в отношении того, кто будет отвечать за выполнение каждого мероприятия, причем каждой стороне должны быть отведены обязанности за процесс мониторинга.
- Необходимо с осторожностью подойти к обеспечению участия предпринимателей, чтобы оно было организовано таким образом, чтобы оно было эффективным и продуктивным. Это может означать проведение более коротких совещаний, как результат тщательной предварительной подготовки, или многоцелевых программ, которые предлагают большой объем для достижения множества целей в ходе одного мероприятия.
- Выявление «правильных» партнеров из частного сектора: реальных предпринимателей, заинтересованных в коллективных действиях и совместной социальной ответственности, а также имеющих свое видение и качества лидера, чтобы привлечь определенные предпринимательские круги.
- Необходимость привлечения широкого спектра ассоциаций предпринимателей и группировок может фактически представлять единую позицию для политиков в государственном секторе и зачастую необходимость укрепления потенциала предпринимателей и их ассоциаций в менее развитых частях региона, чтобы они выступали как партнеры, добивающиеся результатов.
- Понимание, что партнерство и связи зависят от экономических условий, политики, культуры, экологии и авторитета.

С. Обоснование и цели проведения делового круглого стола

8. Существуют вполне убедительные доказательства того, что, для достижения успеха инициатив ЦАРЭС в частности, и экономики стран ЦАР в целом, необходимо разработать механизм, действующий в ЦАРЭС и в Южной Азии, который будет активно задействовать частный сектор на каждом уровне. Кроме того, деятельность государственного сектора должна, насколько возможно, быть сосредоточена на том, чтобы довольно четко учитывать перспективы частного сектора.

1. Преимущества делового круглого стола

9. Предлагаемый ДКС может предоставить различные преимущества для роста и развития частного сектора и в целом для экономик ЦАР и указанных соседних стран. В целом эти преимущества являются результатом большей экономии масштаба и более тесной интеграции и конкуренции между предпринимательством стран-членов. В число конкретных преимуществ входят: новые источники поставок, расширение рынков продукции и услуг, больше инвестиционных возможностей, новые рабочие места, обмен

технологиями и развитие навыков. Эти преимущества даст увеличение потоков товаров, людей и капитала, а также возможность их объединения в транснациональное производство.

10. ДКС также окажет помощь частному сектору в следующих направлениях:

- Национальный координатор будет являться посредником между государственным и частным секторами в рамках программы ЦАРЭС;
- Больше координации и сетевого общения между торгово-промышленными палатами и общим сектором предпринимательства в странах Центральной и Южной Азии;
- Формирование лучшего понимания единых проблем и препятствий для предпринимательской деятельности в ЦАР и осуществление согласованных действий, особенно в вопросах содействия пересечению границ, как в регионе ЦАР, так и с соседями;
- Достижение «экономии масштаба» в инвестиционных возможностях, обучении, выравнивании участия доноров и мероприятиях, связанных с предпринимательством и пр.;
- Привилегированные связи с крупными международными организациями, поддерживающими ЦАРЭС, и
- Формирование еще одной точки доступа для членов ДКС к государственным ведомствам на государственном, региональном и международном уровнях.

2. Цели делового круглого стола

11. Опираясь на опыт других стран и изначальные условия в ЦАР, на рассмотрение предлагаются следующие основные цели для создания ДКС:

- (i) **Увеличение участия предпринимательских кругов в ЦАРЭС.** Усилить участие предпринимательства в инициативах ЦАРЭС через предоставление прямых и регулярных каналов для частного сектора, чтобы они мог общаться с правительствами стран-участниц программы ЦАРЭС по широким вопросам, связанным с субрегиональным сотрудничеством, а также по конкретным проектам и инициативам. В частности, представлять беловые круги стран-участниц в Координационных комитетах ЦАРЭС по приоритетным отраслям.
- (ii) **Содействие региональной торговле и инвестициям.** Поддерживать развитие твердой и мягкой инфраструктуры, необходимой для того, чтобы способствовать росту торговли и инвестиционной деятельности, как внутри ЦАРЭС, так и с соседними странами. ДКС может также оказывать сильное давление на осуществление необходимых реформ нормативно-правовых основ для трансграничной торговли и для инвестиций в требуемые инфраструктурные сети. Эта цель может также включать региональные программы по развитию потенциала деловых сообществ для осуществления регионального бизнеса, посредством обучения вопросам импорта/экспорта, распространения информации по торговым и деловым возможностям и через организацию семинаров, выставок и торговых ярмарок.
- (iii) **Формирование сетей частного сектора.** Помочь в развитии сетей организаций частного сектора (как отечественных, так и иностранных) в ЦАРЭС, чтобы стимулировать сотрудничество в области торговли и инвестиций в рамках субрегиональных проектов и инициатив и сопутствующей деятельности, а также

укрепить связи между частным сектором стран-участниц ЦАРЭС и внешними деловыми кругами, как внутри ЦАР, так и за пределами региона. Формирование более тесного партнерства между государственным и частным секторами в странах ЦАРЭС будет играть критически важную роль в этом процессе, как на государственном, так и на региональном уровне.

3. Укрепление делового сообщества стран ЦАР: практический план

12. Вполне очевидно, что основной целью ДКС должно стать укрепление предпринимательского сектора в ЦАР и его способности играть сильную роль в качестве партнера в региональном развитии, а для этого необходим комплексный подход. Узконаправленные усилия, хотя и с благими намерениями, могут оказаться безуспешными или не реализуют свой потенциал в максимальной степени. Выгоды в результате улучшений в одном аспекте предпринимательства не могут быть полностью достигнуты, если не будут улучшены также и другие взаимосвязанные факторы.

13. Настоящая концепция предлагает трехступенчатый подход к укреплению частного сектора в ЦАР, в большей степени через укрепление роли деловых ассоциаций и торгово-промышленных палат в ЦАР. Первый компонент предусматривает усиление торгово-промышленных палат и самих производств. Этот элемент предлагаемого подхода предусмотрен для того, чтобы привлечь ресурсы и обучение в деловые ассоциации ЦАР, чтобы они могли предлагать более высокий уровень услуг своим членам и обществу в целом.

14. Второй элемент сосредоточен на развитии более широкого диапазона мероприятий для членов и других взаимосвязанных сторон. Развитие широкого круга услуг и деятельности будет играть критически важную роль в демонстрации будущим и существующим членам, что членство в этой организации является ценным активом для их будущего развития.

15. Третий элемент призывает к усилению роли палат в отражении перспектив предпринимательства в процессе разработки национальных политик и в региональном экономическом сотрудничестве. Деловые ассоциации могут играть важную роль для общества, работая более тесно с местными политиками, обеспечивая насколько возможно ровную реализацию «рыночно-ориентированных» реформ в поддержку предпринимательства, и более активно участвуя в региональных и субрегиональных мероприятиях. Им необходимо развить каналы общения для снабжения необходимой информацией своих членов на регулярной основе. Через укрепление взаимодействия между государством и частным сектором деловые ассоциации получают больше доверия, как со стороны своих членов, так и со стороны политиков. Это даст им больше возможностей для того, чтобы оказывать существенное влияние на разработки, которые воздействуют на предпринимательство. Особенно важным аспектом такого взаимодействия является усиление участия предпринимателей в инициативах ЦАРЭС, возможно, через активное внедрение заявления Совещания на уровне руководителей ЦАРЭС, призывающего частный сектор к участию во всех отраслевых координационных комитетах ЦАРЭС.



D. Дальнейшие шаги по подготовки делового круглого стола

16. После подготовки данной концепции и обсуждений в ходе Совещания на уровне руководителей ЦАРЭС в сентябре 2004 года рекомендуется осуществить следующие основные шаги:

1. Консультации с ЦАРЭС и Южно-Азиатскими странами (сентябрь – январь 2004 г.)

17. Основываясь на рекомендациях и на общем направлении подготовительного процесса к ДКС, которые будут разработаны в ходе Совещания на уровне руководителей, посредством серии интенсивных консультативных совещаний с исполнителями будут выполнены следующие мероприятия:

- Заполнение всех пробелов в понимании положения дел и роли деловых кругов и деловых институтов в ЦАР;
- Оценка из первых рук статуса и возможностей основных группировок или ассоциаций предпринимателей в странах ЦАР;
- Заслушивание мнений основных предпринимателей и организаций в ЦАР и в некоторых дополнительных странах о роли деловой общественности в политике и других формах сотрудничества между государством и частным сектором;
- Более подробная оценка текущего статуса регионального сотрудничества и участия в сетях среди предпринимателей ЦАРЭС;
- Получение отзывов о деловых и других предложениях для ДКС, которые будут озвучены на Совещании на уровне руководителей и согласование следующих шагов и
- Подготовка «Отчета о текущем состоянии» в конце января 2005 года по работе, проведенной до того времени, по подготовке ДКС.

2. Организация подготовительного совещания (февраль – март 2005 г.)

18. На основании консультаций с правительством и частным сектором будут выполнены следующие мероприятия:

- Определение перечня участников и установление контакта с ними для проведения подготовительного совещания для ДКС;
- Разработка повестки дня с аннотациями для проведения обсуждений в ходе совещания;
- Консультации с правительствами, предпринимателями и другими партнерскими организациями по подготовке подготовительного совещания ДКС;
- Подготовка «Справочного документа» для проведения обсуждений в ходе ДКС;
- Подготовка проекта «Плана стратегических мероприятий», в котором отразить возможные будущие направления развития ДКС; и
- Помощь во всех аспектах организации подготовительного совещания ДКС, в том числе решение организационных вопросов и осуществление фактической подготовки на месте проведения.

3. Действия после подготовительного совещания (апрель – май 2005 г.)

- Внесение изменений в проект «Плана стратегических мероприятий» в свете обсуждений подготовительного совещания ДКС, уделяя особое внимание конкретным элементам Плана и внимательно учитывая мнения всех участвующих предпринимателей.
- Разработка справочных документов по отобранной тематике, которая будет критически важной для дальнейшего развития ДКС, например: (а) подробное описание и программа работ по конкретным пунктам плана мероприятий; (b) инструкции и варианты структуры секретариата; и (с) инструкции по подготовке комплексного бизнес-плана для ДКС.

Участие частного сектора в некоторых региональных организациях

| Наименование организации | Члены организации | Официальное участие/механизмы | Неофициальное участие/механизм |
|--|--|---|--|
| Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (APEC) | США, Канада, Бруней Дар-эс-Салам, Чили, КНР, Индонезия, Гонконг, Япония, Австралия, Корея, Мексика, Малайзия, Новая Зеландия, Папуа Новая Гвинея, Филиппины, Сингапур, Китайский Тайпей, Таиланд | Предпринимательский совет APEC (успешно представлен на Тихоокеанском деловом форуме 1995 года, а также основан на работе групп участниц APEC) | Участие частного сектора осуществляется через привлечение его к работе различных Рабочих групп и других международных форумов |
| Ассоциация Юго-восточных Азиатских наций (ASEAN) | Камбоджа, Индонезия, Мьянма, Вьетнам, Лаос, Таиланд, Малайзия, Бруней, Филиппины, Сингапур | Торгово-промышленные палаты ASEAN (координация с членами ТПП как формальный канал для участия частного сектора) | Форум предпринимателей ASEAN и другие совещания частных предпринимателей ASEAN неофициально осуществляет вклад на различных уровнях |
| Северо-Американская свободная торговая зона (NAFTA) | Канада, США, Мексика | Официальных механизмов нет | Коалиция предпринимательских ассоциаций предоставляет неофициальный вклад: Торгово-промышленная палата США, Совет Америк, Ассоциация Американских торгово-промышленных палат в Латинской Америке |
| MERCOSUR | Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай | Официальных механизмов нет | Частный сектор организует свободные конфедерации с правительственными органами для участия |
| Европейский Союз (EC) | Великобритания, Германия, Франция, Италия, Австрия, Бельгия, Люксембург, Дания, Финляндия, Греция, Ирландия, Нидерланды, Португалия, Испания, Швеция | Торгово-промышленная палата Европейского Союза (координирует свою деятельность с ТПП стран-участниц) | Частный сектор организует свободные конфедерации с правительственными органами для участия |
| Южно-Азиатская ассоциация регионального сотрудничества (SAARC) | Бангладеш, Бутан, Индия, Мальдивские острова, Непал, Пакистан, Шри-Ланка | Торгово-промышленная палата SAARC (координирует свою деятельность с ТПП стран-участниц) | Частный сектор предоставляет свой вклад неформально; SCCI «официально» признается SAARC |

| Наименование организации | Члены организации | Официальное участие/механизмы | Неофициальное участие/механизм |
|--|--|--|--|
| Азиатско-Европейское совещание (ASEM) | ASEAN, ЕС, Япония, Корея, Китай | Форум предпринимателей ASEM (совещания проводятся почти ежегодно); Рабочая группа ASEM с участием правительств и частного сектора (сейчас неактивна) | Неформальное участие до настоящего времени было незначительным |
| Треугольник роста - Индонезия, Малайзия, Таиланд (IMT- GT) | Индонезия, Малайзия, Таиланд | Совместный совет предпринимателей IMT-GT (IMT-GT-JBC) | Неформальное участие частного сектора в IMT-GT через различные органы государственного управления |
| Зона роста Восточных стран ASEAN – Бруней Дар-эс-Салам, Индонезия, Малайзия, Филиппины (BIMP-EAGA) | Бруней Дар-эс-Салам, Индонезия, Малайзия, Филиппины | Восточно-Азиатский совет предпринимателей Бруней Дар-эс-Салам, Индонезия, Малайзия, Филиппины (BIMP-EABC) | Неформальное участие частного сектора в BIMP-EAGA через различные правительственные органы |
| Регион Великого Меконга | Таиланд, Китайская провинция Юннань, Вьетнам, Камбоджа, Лаос, Мьянма | Форум предпринимателей региона Великого Меконга с постоянным секретариатом, расположенным во Вьентьяне, Лаос, и поочередным председательством. | Множество совещаний частного сектора, предоставляющих неформальный вклад при поддержке АБР и других многосторонних и двусторонних инициатив сотрудничества |
| Южно-Тихоокеанский форум | Микронезия, Маршалловы остров, Папуа Новая Гвинея, Австралия, Новая Зеландия, Вануату, Фиджи, Тонга, Западная Самоа, острова Кука, Кирибати, Ниуе, Соломоновы острова, Тувалу, Вануату | Официальных механизмов для участия частного сектора не предусмотрено | Неофициальное мнение государственных предприятий и частного сектора запрашивается периодически |
| <i>Примечание: собрано из нескольких источников</i> | | | |

Уроки, извлеченные из деятельности Форума предпринимателей GMS

Форум предпринимателей организации региона Великого Меконга (GMS-BF) можно рассматривать как самая близкая параллель с предлагаемым ДКС, поэтому было бы полезно изучить опыт его деятельности до настоящего времени.

Понимая необходимость привлечения частного сектора к реализации субрегиональных инициатив и соответствующих инвестиций, изначальное Техническое задание для GMS-BF было одобрено в ходе седьмой Конференции на уровне министров в 1997 году, которая проводилась при поддержке Программы экономического сотрудничества GMS Азиатского банка развития (АБР). Сам же GMS-BF был создан в октябре 2000 года в рамках Программы GMS при финансовой и технической поддержке АБР и Экономической и социальной комиссии ЕС по странам Азии и Тихого океана (UNESCAP).

Сегодня GMS-BF – это самостоятельная некоммерческая ассоциация, в состав которой в качестве основных членов входят торгово-промышленные палаты и их эквиваленты из шести стран-участниц GMS. В целом GMS-BF помогает в реализации Программы GMS, предоставляя помощь в мобилизации поддержки частного сектора для данной Программы и привлечения инвестиций частного сектора для извлечения пользы из соответствующих проектов. Кроме Программы GMS, GMS-BF также предусматривался для того, чтобы он помогал укреплению роли частного сектора в оказании поддержки в процессе развития GMS. Изначально Секретариат и Председатель GMS-BF располагались во Вьентьяне, Лаос, и предполагалось, что председательство будет поочередным из числа стран GMS; в последствии это решение было изменено, и теперь Секретариат постоянно находится во Вьентьяне, а председателями GMS-BF являются поочередно все страны GMS.

С практической точки зрения ДКС может извлечь для своей деятельности ряд полезных уроков из опыта GMS-BF:

- Формирование и изначальное управление GMS-BF осуществлялось без какого-либо бизнес-плана, ориентированного на реализацию. Подготовка такого плана должна рассматриваться как критически важный первый этап в любой такой инициативе, чтобы гарантировать, что организация с самого начала будет ориентированной на предпринимательство;
- Создание Секретариата GMS-BF во Вьентьяне, Лаос, было решено, возможно, не уделяя достаточного внимания коммерческой обоснованности выбора расположения;
- В первой команде управления Секретариата GMS-BF доминировали государственные служащие, которые, что вполне предсказуемо, приняли довольно бюрократический подход к управлению Секретариатом GMS-BF;
- Хотя вполне понятно, что необходимо, чтобы в среднесрочной перспективе подобная организация была финансово устойчивой, в самом начале это может быть практически невозможно осуществить. Поэтому, вероятно, в начале ее деятельности потребуется значительно вливание льготных ресурсов, чтобы эта инициатива приняла правильное направление. В случае GMS-BF этого не произошло, поэтому потребовалось, чтобы были потрачены значительные усилия для того, чтобы удержать партнерскую поддержку, и пришлось проводить частые

изменения ориентации, чтобы откорректировать предоставляемую нерегулярную поддержку;

- Основными членами GMS-BF являются шесть торгово-промышленных палат стран-участниц GMS, и большой объем деятельности до настоящего времени был сосредоточен на этих органах. Недостаточно внимания уделялось привлечению и поиску других предпринимательских источников, как среди местных, так и иностранных инвесторов в GMS.

Роль бизнес-ассоциаций в укреплении деловой среды

| <p>А. Деятельность бизнес-ассоциаций по укреплению рынка Деятельность, направленная на укрепление рынка косвенно оказывает поддержку функционированию рынка. В это направление входят ряд мероприятий, то лоббирования улучшения прав собственности и нормативно-правовой основы до оказания давления на государственный сектор с целью устранения наиболее важных недостатков инфраструктуры. Еще один элемент касается «общественности: роли, которую бизнес-ассоциации могут играть в объединении усилий по оказанию давления на правительство с целью достижения большей прозрачности и подотчетности в целом ряде правительственных мер/ документов, регулирующих развитие частного сектора».</p> | |
|--|---|
| <p>В. Функции бизнес-ассоциаций, дополняющие рыночные Деятельность, дополняющая рыночные функции, охватывает широкий спектр мероприятий, которые могут выполнять бизнес-ассоциации для усиления потенциала своих членов и для преодоления различного рода рыночных проблем. В таблице ниже представлена комплексная типология этих мероприятий; деятельность, которая осуществляется для достижения критической массы бизнес-ассоциаций (т.е. власть коллективных действий) с целью предоставления ряда услуг и стандартов, которые отдельно взятые организации не могут или не хотят выполнять.</p> | |
| Функции | Показательные примеры |
| 1. Макроэкономическая стабилизация и реформирование | <ul style="list-style-type: none"> Участие предпринимателей в соглашении об ограничении увеличения заработной платы в Мексике в поддержку усилий по снижению инфляции Крупномасштабная поддержка/участие предпринимателей в Чили в отношении реакции на макроэкономический кризис в 1980-х годах |
| 2. Горизонтальная координация (Выделение квот, снижение производственной мощности) | <ul style="list-style-type: none"> Участие турецкой ассоциации текстильщиков в выделении квот на производство текстиля, сделав процесс более справедливым и зависящим от качества Ассоциация производителей обуви Тайваня, работающая с целью улучшения эффективности производства через улучшение процесса выделения квот Деятельность Корейской федерации текстильной промышленности, направленная на объединение влияния над объемами производства через программу модернизации промышленности |
| 3. Вертикальная координация (связь производства сырья с переработкой) | <ul style="list-style-type: none"> Роль Тайской сахарной ассоциации в достижении соглашения по ценам на сахар-сырец, которое предотвращает срывы экспорта сахара Соглашение Ассоциации производителей обуви Тайваня с производителями пластика, чтобы они могли решить проблемы цен и качества с целью обеспечения удовлетворительных и непрерывных поставок сырья Различные примеры промышленных групп в Бразилии, Корее, Тайване, Мексике и др., где была оказана поддержка с целью формирования рациональной структуры тарифов, способствующей развитию всей цепи производства добавочной стоимости |
| 4. Предоставление информации | <ul style="list-style-type: none"> Китайская торговая палата в Пенане предоставляет информацию по многонациональным фирмам по производству полупроводников ПМСБ Усилия Корейской ассоциации по «социализации затрат на информацию о рынках экспорта», которые сильно помогли продвижению корейского экспорта Программа Тайской ассоциации текстильщиков по предоставлению информации своим членам о Европейских рынках и соответствующая деятельность по продвижению товаров в период спада спроса на текстиль в середине 1970-х годов |
| 5. Стандарты | <ul style="list-style-type: none"> Усилия Таиландского Совета по торговле по обеспечению соответствия своих членов международным стандартам по производству риса в 1950-х годах. Инициатива Ассоциации Аруару производителей мебели по формированию производственных стандартов и обеспечению гарантийного обслуживания членов-экспортеров |

| | |
|-------------------------------|---|
| | <ul style="list-style-type: none"> Разработка Тайваньской ассоциацией производителей электроприборов соглашения о контроле качества среди своих членов с целью «защиты их репутации на международном рынке» |
| 6. Навыки и технология | <ul style="list-style-type: none"> Программа Малазийской Ассоциации производителей запасных частей на автомобили по распространению информации об общепринятых методах управления и специальных технологиях Совсем недавнее участие бизнес-ассоциаций Таиланда в совещании с правительственными работниками, чтобы решить некоторые конкретные проблемы технологий и навыков Формирование технических учебных заведений и технологического центра местными производителями и поставщиками в Бразильской долине Синос, эти инициативы позволили производителям правильно отреагировать на появившиеся в 1970-х годах возможности экспорта |

